



AspenTech Pte Ltd. 채용공고



The Lead Development Representative (LDR) is a member of Aspen's global inside sales organization known as Aspen Telesales Direct.

The role is primarily responsible for pipeline generation and "suspect qualification" to feed the Inside Sales Representative pipeline.

① 모집부문 및 자격요건

모집분야	담당업무	자격요건
Lead Development Representative (LDR)	<ul style="list-style-type: none"> • 신규 시장/영업 개척 • 신규고객확보 • 고객정보 수집 • 고객과의 원활한 관계유지 • 인사이드세일즈 담당자와 고객과의 커뮤니케이션 채널 역할 • 고객의 니즈(Needs)를 파악한 후 판매를 목표로 아웃바운드 텔레 세일즈에게 인계 • 영업활동에 관한 실적관리 • CRM 시스템 입력 및 잠재 고객사향 	<ul style="list-style-type: none"> • 해당업무 최소 2 년이상의 경력자 • 4 년제 대학 졸업자 우대 • 한국어 및 영어 능통자 • 책임감 있고 성실한 분 • 비즈니스 환경의 이해도가 높은 자 • 업무수행에 필요한 지식과 전문기술을 습득하고자 하는 적극성 • 엔지니어링 또는 Supply

	업데이트	Chain 소프트웨어 등의 경험자 우대 • Excel, Powerpoint and CRM tools 능숙자
--	------	--

② 공통사항

- 근무형태 : 정규직
- 근무지역 : 싱가포르

③ 절차 및 지원방법



- 제출서류 : 영문 이력서(서류전형 합격자에 한하여 면접일 개별통보)
- 접수방법 : 이메일 지원 tanner.tan@aspentech.com
- 홈페이지 : www.aspentech.com